

Om Newgen Newgen Distribution

Newgen Distribution är ett distributionsbolag under expansiv tillväxt med fokus på innovativa produkter med teknisk koppling till smart phones & tablets, lagring och mjukvara på nordiska marknaden. Vi är del av en koncern med kontor i UK, Irland, Sverige, Spanien, Kina och Australien. Koncernen budgeterar med kraftig tillväxt och förväntas omsätta 5 miljarder SEK 2017.

Arbetsbeskrivning

Som B2B Key Account Manager blir du en viktig del av vårt säljteam. Du kommer att skapa, bedriva och ansvara för långsiktiga relationer med våra kunder, samt driva säljprocesser framåt. Du blir ansvarig för att starta upp vår B2B verksamhet i regionen Norden. I en växande verksamhet finns möjligheten att bli en central del i vår utveckling.

Rollens ansvarsområden

- Arbetet består i huvudsak av att sälja in koncernens produkter till B2B kunder (stora och medelstora bolag på nordiska marknaden).
- Du tar fram strategier för verksamheten – både långsiktiga och kortsiktiga
- Du svarar för att säkerställa den kontinuerliga affärsutvecklingen. Ansvarar för att ha löpande dialog med moderbolaget i UK för att aktivt driva över varumärken inom koncernen
- Kundansvar med långsiktiga kundrelationer
- Att självständigt driva säljprojekt och -processer
- Vara delaktig i utvecklingen av vår organisation, processer och arbetsmetoder, samt säljverksamheten i Norden

Du skall:

- ha minst 5 års erfarenhet av B2B-försäljning och av att driva långsiktiga försäljningscykler
- ha ett tekniskt intresse och ett intresse av vår produktkategori (consumer electronics)
- ha ett kontaktnät med relevanta företag och kunder inom B2B sektorn (främst inom Hälsa, IT, Finans, corporate wellness och corporate gifting)
- kunna svenska, finska och engelska i tal och skrift. Kunskaper i norska och danska är meriterande.
- ha B-körkort

Vem är du?

Vi lägger stor vikt vid vem du är och vad som motiverar dig. För att passa i denna roll är det viktigt att du gillar att arbeta självständigt, är initiativtagande, målinriktad och har en individuell drivkraft. Du skall trivas i en ansvarsroll där det finns goda möjligheter till att påverka.

Placering & början

Arbetet utgår ifrån Stockholms kontoret (centralt beläget) med början tidigast i november, eller efter överenskommelse.

Är du intresserad?

Hemsida: www.newgendistribution.com

Hemsida moderbolag: <http://www.cmsdistribution.com/>

Kontaktperson: Johannes Muellner, tel 070-410-3202, work@newgendistribution.com

